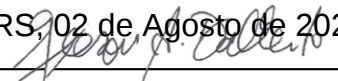


Certificado

A Câmara de Indústria, Comércio e Serviços de Caxias do Sul confere a
VITOR DE FREITAS DA SILVA, CPF 046.778.060-98 o presente certificado de
participação e frequência no curso Negociação: A Arte de negociar, persuadir e
convencer Pessoas no período de 01/08/2023, 18:30 a 02/08/2023, 22:30, totalizando
08h00 horas.

Caxias do Sul/RS, 02 de Agosto de 2023.



Gelson Alfredo Dalberto
Diretor Executivo

Emitido em 09/08/2023 às 10h23

Validação: <https://eventos.superasistemas.com.br/certificado/emitir/iyOb-2147>

- A Ciência da Persuasão e a Psicologia da Concordância;
- Quais fatores fazem com que uma pessoa diga SIM a outra?
- Princípios psicológicos que governam o comportamento humano;
- Argumentação e Retórica: Ethos, Pathos e Logos;
- Aspectos técnicos e comportamentais na excelência em Persuadir e Convencer;
- Fatores Subliminares Que Influenciam Nosso Convencimento;
- Percepção linear e percepção sistêmica e a capacidade de lidar com novos cenários;
- A Inteligência Social e a capacidade de criar vínculos;
- A diferenciação das Zonas de Conforto, Aprendizagem, Esforço e Risco;
- A Compreensão do mercado competitivo e segmentado e as diferentes abordagens de negociação consultiva ou coaching;
- O Poder da influência humana e a relação entre física quântica e neurociências;
- As diferenças entre argumentar, convencer e persuadir e os sistemas cerebrais;
- A capacidade de sustentar paradoxos na ampliação do poder de convencimento;
- AQAL e espiral dinâmica no estudo das relações entre ampliação da influência Humana e elevação Consciência;
- Cristalização de padrão de pensamento e redes neurais;
- O poder de impactar o receptor através da Comunicação não verbal;
- Sistema de codificação da ação facial e a Ciência da mentira;
- A fisiologia das emoções e a capacidade de ler pessoas;
- Identificando os estilos pessoais e as estratégias ocultas para negociar;
- A Estratégia da Metacompetência e o caminho da flexibilidade;
- Etapas do processo de negociação e PNL como ferramenta na negociação.

INSTRUTOR: WILSON CALÉ