



Emitido em 21/10/2022 às 14h24

Validação: <https://eventos.superasistemas.com.br/certificado/emitir/vusP-8257>

CERTIFICADO

Certificamos que NILSON SCHNEIDER GOMES CPF 019.663.070-39, participou do Gestão Comercial no Fomento que foi realizado no dia 19/10/2022 e 19/10/2022 das 09:00 às 13:00, no local Plataforma Virtual com uma carga horária de 4 horas.



Marcio Henrique Aguilar
Presidente do SINFACRS

Sindicato das Sociedades de Fomento Comercial - Factoring do Estado do Rio Grande do Sul
Rua Sport Club São José, 53/302 - Porto Alegre - RS - 91030-510 Tel.: (51) 3341 3998 - sinfacrs@sinfacrs.com.br - www.sinfacrs.com.br

GESTÃO DO PROCESSO DE VENDAS

Técnicas para gestão do processo de vendas a fim de mudar e adequar as estratégias alinhando as mesmas aos objetivos propostos.

GESTÃO DA EQUIPE DE VENDAS

Técnicas para obter um alto desempenho tanto do gestor quanto da própria equipe, melhorando o clima organizacional e explorando competências e potencialidades.

GESTÃO DE RESULTADOS

Técnicas para definição de metas de curto e médio prazo objetivando uma ação efetiva do departamento comercial, focando as estratégias de vendas e o acompanhamento dos resultados.